



BAC PRO COMMERCE





BAC PRO COMMERCE

Une formation professionnelle diversifiée



PRÉSENTATION

- › Secteur dynamique et en constante évolution
- › Débouchés et activités variés

ADMISSIBILITÉ

- › Après une classe de 3^{ème} de collège
- › Après une 2^{nde} générale et technologique
- › Après un CAP Employé de Commerce Multi-spécialités ou Employé de Vente spécialisé

QUALITÉS REQUISES

- › Qualités relationnelles
- › Esprit d'équipe
- › Prise d'initiatives, autonomie
- › Capacité d'organisation et d'adaptation
- › Sens des responsabilités et réactivité
- › Présentation correcte et adaptée à l'environnement professionnel

EMPLOIS VISÉS

- › Conseiller de vente, attaché commercial
- › Vendeur spécialisé, télévendeur
- › Employé de commerce dans les grandes surfaces spécialisées...

POURSUITE D'ÉTUDES

- › BTS Management des Unités Commerciales
- › BTS Négociation Relation Client
- › BTS Banque/ Assurance
- › BTS professions immobilières

CONTENU

DE LA FORMATION

- › **Gestion du point de vente** : Réassort, approvisionnement, implantation des produits, gestion des stocks, comparaison d'objectifs, Hygiène et sécurité...
- › **Animation du point de vente** : ambiance, signalétique, attractivité, Préparation et mise en œuvre d'actions, évaluation
- › **Vente** : préparation, présentation du produit, argumentation et conseil, auto-évaluation. Conclusion, réclamations
- › Enseignement général

EXAMEN EN CONTRÔLE

EN COURS DE FORMATION

- › BEP Métiers de la Relation aux Clients et aux Usagers (MRCU) après la Première
- › BAC PRO COMMERCE en fin de Terminale

22 SEMAINES DE STAGE

EN ENTREPRISE EN 3 ANS

- › 6 semaines de stage en entreprise en 2^{nde}
- › 8 semaines de stage en 1^{ère}
- › 8 semaines de stage en Terminale

LYCÉE PROFESSIONNEL PRIVÉ NOTRE-DAME

5 rue Hervieux - 76500 ELBEUF

02 32 96 91 60 - www.notredame-elbeuf.fr

LPND
Elbeuf